

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

Томский государственный университет систем управления
и радиоэлектроники (ТУСУР)

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе

_____ М.Т.Решетников

" ____ " _____ 2007 г.

Учебно-методическое пособие по практическим занятиям

по дисциплине *«Экономическая безопасность»*

Факультеты: Радиотехнический (РТФ), Вечерний (ВФ)

Профилирующая кафедра – ТУ

Курсы: 1 (РТФ, дневное обучение), 5 (ВФ, вечернее обучение)

Разработчик:

доцент каф. ТУ

_____ Г.Ю. Донцов

Зав. кафедрой ТУ

_____ И.Н.Пустынский

2007 г.

Экономическая безопасность предприятия

Экономическая безопасность - это такое состояние производственных отношений и организации информационно-правовых связей материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов, при которых гарантируется стабильность функционирования, финансово-коммерческий успех, прогрессивное использование научно-технических достижений и социальное развитие субъектов хозяйствования. Она обеспечивается системой мер, осуществляемых государственными органами, администрацией предприятий (фирм) и специально создаваемыми службами безопасности, а также частными охранными агентствами.

Безопасность любой организации и способность ее к устойчивой и стабильной работе определяются возможностями эффективного противодействия разного рода угрозам ее деятельности и существованию. Применение современных способов защиты позволяет уменьшить риск нанесения ущерба до минимума. К числу таких способов относятся:

- Эффективная финансовая политика;
- Страхование;
- Анализ информации о предполагаемых партнерах и конкурентах;
- Охрана служебных помещений с применением технических средств;
- Защита деловой информации.

Наибольший эффект приносит системный подход к обеспечению безопасности предприятия. Для этого на предприятии создается система безопасности. Системный подход при построении системы безопасности предприятия основывается на декомпозиции общей задачи безопасности и оптимизации ее параметров на декомпозиционных уровнях. На декомпозиционных уровнях следует обозначить следующие два основных направления:

- анализ хозяйственной деятельности предприятия;
- особенности принятия решений в условиях риска;
- построение системы защиты хозяйственной деятельности.

Анализ хозяйственной деятельности предприятия производится специально назначаемой учетно-аналитической группой, которая формирует информацию о текущем финансовом состоянии предприятия и информацию, необходимую для эффективного управления, в том числе и принятия решений в условиях риска.

Построение системы защиты хозяйственной деятельности во многом зависит от характера деятельности предприятия, от объема выполняемых услуг и т.п.

Система защиты предусматривает использование, как технических средств, так и мероприятия административно-организационного характера.

Выполнение таких мероприятий обычно возлагается на Службу Безопасности предприятия, которая определяет основные функции системы защиты для обеспечения безопасности предприятия.

АНАЛИЗ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Вся совокупность информации, формируемая учетно-аналитической группой, подразделяется на следующие основные категории.

1. Информация, которая необходима для эффективного управления предприятием. Она используется руководством (менеджерами) и служит для обеспечения текущего и оперативного управления производственно-хозяйственной деятельностью и контроллинга. Эта информация включает данные о величине затрат на производство и реализацию продукции, себестоимости единицы продукции, величине ожидаемых доходов и расходов в результате осуществления планируемых хозяйственных и маркетинговых операций, контрактов, сделок, инвестиций, прогнозирование сбыта и уровня рентабельности товаров рыночной новизны, находящихся в стадии освоения выпуска.

Эта информация формируется в рамках управленческого (или производственного) бухгалтерского учета. В большинстве случаев она относится к сведениям, составляющим коммерческую тайну. Как правило, внутри самого предприятия (фирмы) объем управленческой информации для руководителей различных уровней ограничен лишь рамками их непосредственной компетенции. Доступ к различным видам иной управленческой информации, которая не связана с осуществлением ими своих функциональных обязанностей, зачастую бывает ограничен.

2. Информация, которая отражает текущее финансовое состояние предприятия, величину и структуру его активов (имущества) и источников их образования, размер вовлеченных в оборот материальных и финансовых ресурсов и эффективность их использования и т.д.

Формирование такого рода информации осуществляется в рамках финансового бухгалтерского учета. Часть этой информации может тоже составлять коммерческую тайну. Финансовая же отчетность стандартизована и составляется в строгом соответствии со специальными общепринятыми государственными требованиями, и доступ к ней, как правило, свободен. Эта информация используется также и для внутрифирменного управления руководством предприятия и менеджерами различных уровней, обеспечивающих ми его экономическую безопасность.

В международной практике применяется множество показателей, определяющих финансовую стабильность предприятия как составную часть экономической безопасности. Это и ранее известные по технико-экономическим обоснованиям такие показатели:

- - рентабельность;
- - коэффициент ликвидности;
- - коэффициент эффективности капиталовложений;
- - срок окупаемости ;
- - чистой приведенной величины дохода;
- - максимальных денежных потоков (кэш-флоу);
- - маржи безопасности или точки безубыточности и др.

Для расчета всех необходимых экономических показателей, наиболее полно характеризующих состояние экономической безопасности предприятия, необходимо разработать ряд следующих документов, у каждого из которых свое назначение:

- **прогноз объемов реализации (продаж)** призван дать представление о той доли рынка, которую предполагает занять выпускаемая предприятием продукция;
- **баланс денежных расходов и поступлений**, т.е. определение суммарных доходов и расходов, связанных с реализацией конкретного вида продукции на базе «ноу-хау» (коммерческой тайны), уточнение необходимости привлечения заемных средств, проверки синхронности поступления и расходования денежных средств.
- **сводный баланс активов и пассивов (финансовая ведомость)**, который позволяет оценить, какие суммы намечается вложить в активы разных типов и за счет каких пассивов предприятие собирается финансировать создание или приобретение этих активов. Таким образом, данный баланс является как бы индикатором финансового положения предприятия, его платежеспособности.

По отдельным показателям финансового состояния предприятия в мировой практике определились нормативы оптимальных величин экономической безопасности:

- соотношение собственных и заемных средств в пропорции 1:1;
- ликвидность - на уровне 1 и выше;
- коэффициент покрытия краткосрочных обязательств оборотными средствами – 2;
- обеспеченность недвижимостью -приближающаяся к 1;
- чистая рентабельность капитала -выше процента за банковский кредит.

Одним из показателей платежеспособности служит показатель отношения оборотных средств к краткосрочной задолженности. На практике это соотношение должно составлять 2:1, что означает, что краткосрочные обязательства дважды перекрываются активами.

Другим показателем платежеспособности предприятия является **отношение долгосрочной задолженности к собственному капиталу фирмы** в норме это соотношение должно составлять 0,65 и меньше.

Недвижимость обеспечивает финансовую устойчивость предприятия и свидетельствует об удельном весе стоимости основных фондов, финансовых ресурсов и имущественных прав в совокупных активах предприятия. Оптимальный показатель - 0,5. Обеспеченность недвижимостью достигается при равенстве показателя недвижимости и собственного капитала. Нормативное значение - 1. Увеличение величины показателя говорит об устойчивости и платежеспособности предприятия (фирмы).

Рассмотрим методику анализа финансовой деятельности предприятия (за отчетный период с помощью относительных финансовых коэффициентов. Эти коэффициенты можно разбить на три группы.

В первую группу входят коэффициенты ликвидности оборотных средств К1 и К2.

$$K1 = OA / OP,$$

где

OA- оборотные активы(запасы и расходы будущих периодов, НДС по приобретенным ценностям, дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения, денежные средства и т.п.)

OP- оборотные пассивы (кредиторская задолженность, задолженность по З/П, резерв предстоящих платежей, отпускные сотрудников, процент за кредит и т.п.)

$$K2 = OA - T3 / OA,$$

где **T3**- товарные запасы.

Коэффициент **K1**- ликвидность оборотных средств, **K2**-быстрота ликвидности оборотных средств.

В мировой практике для успешно работающих предприятий рекомендуются :

$$K1 > 1,8 \text{ и } K2 > 1,0$$

Эти значения коэффициентов ограничивают затоваривание предприятия готовой продукцией.

Во вторую группу входят коэффициенты К3.характеризующий оборот товарных запасов, и К4, характеризующий эффективность использования абсолютных активов.

$$K3 = C3ПРТ / C3Т,$$

где

C3ПРТ – суммарные затраты на производство и реализацию продукции;

C3Т – стоимость запаса товаров.

$$K4 = ДПТ / АА,$$

где

ДПТ – Доход от продажи товаров;

АА – абсолютные активы.

В мировой практике для успешно работающих предприятий рекомендуются:

$$K3 > 2,8 \text{ и } K4 > 1,6$$

К третьей группе показателей относятся коэффициенты прибыльности К5 и К6

$$K5 = ПдВН / ДПТ * 100\%,$$

$$K6 = ПдВН / АА * 100\%$$

где

ПдВН – прибыль до вычета налога;

В мировой практике для успешно работающих предприятий рекомендуются:

$K5 > 8,2\%$ и $K6 > 14,7\%$.

Для малых предприятий (активы от \$1 млн. до \$10 млн.) рекомендуются следующие значения коэффициентов:

$K1 > 1,8$, $K2 > 0,9$, $K3 > 3,2$, $K4 > 1,7$, $K5 > 6,7\%$, $K6 > 15\%$.

Расчет этих коэффициентов позволяет следить за экономическим состоянием предприятия и вовремя производить необходимые корректировки хозяйственной деятельности.

УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЕМ В УСЛОВИЯХ РИСКОВ

Риски рыночной экономики:

- Риск калькуляции (доход брутто, продуктивность);
- Производственный риск;
- Технический риск;
- Платежеспособность (обеспеченность кредитами) ;

Субъекты рынка:

- Партнеры-поставщики ресурсов и услуг;
- Финансовые партнеры (банки, финансовые компании);
- Консалтинговые общества (по ценным бумагам, по управлению секвестрированными предприятиями и т. д.);
- Государство (бюджет, законодательство);
- Конкуренты;
- Потребители.

Центральное место в рыночных отношениях занимает анализ и прогнозирование возможных потерь ресурсов, причем не объективно необходимого расхода ресурсов, обусловленного характером и масштабом производственно-сбытовой деятельности предприятия, случайных, непредвиденных, но потенциально возможных потерь, возникающих вследствие отклонения от запланированного хода производства и реализации продукции. Это могут быть материальные, трудовые и финансовые потери, потери времени и специальные виды потерь.

Материальные виды потерь проявляются в непредусмотренных дополнительных затратах или прямых потерях оборудования, имущества, продукции, сырья, энергии и т.д.

Трудовые потери представляют потери рабочего времени, вызванные случайными, непредвиденными обстоятельствами.

Финансовые потери представляют собой прямой денежный ущерб, связанный с непредусмотренными платежами, выплатой штрафов, уплатой дополнительных налогов, потерей денежных средств и ценных бумаг. Особые виды денежного ущерба связаны с инфляцией, изменением валютного курса рубля, дополнительно к узаконенному изъятию налогов в местный бюджет.

Потери времени происходят тогда, когда процесс производственно-хозяйственной деятельности идет медленнее, чем намечено. Специальные виды потерь проявляются в виде нанесения ущерба здоровью и жизни людей, окружающей среде, престижу предпринимателя, а также в виде других неблагоприятных социальных и морально-психологических последствий. Чаще всего специальные виды потерь крайне трудно определить в количественном и тем более в стоимостном выражении.

Наиболее важными факторами, порождающими риск, являются:

- угрозы и ограничения внешней среды;
- форс-мажорные обстоятельства;
- внутренние угрозы (воровство, недобросовестность персонала и т.д.);
- недостаточная компетентность персонала управленцев (менеджеров);
- недобросовестность и несостоятельность партнеров.

Риск оказаться обманутым в сделке или столкнуться с неплатежеспособностью должника, невозвратностью долга, особенно в нынешних условиях, достаточно реален.

Для оценки потерь, потенциальная возможность которых порождает предпринимательский риск, используются различные методы и методики.

Для уяснения сущности показателей риска рекомендуют выделять определенные зоны риска в зависимости от величины потерь, приведенные на рис.8.2

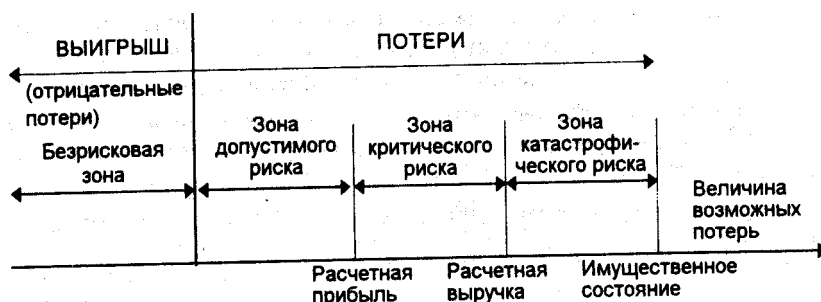


Рис. 8.2. Схема зон риска

Область, в которой потери не ожидаются, называют **безрисковой зоной**. Ей соответствуют нулевые потери или отрицательные (превышение прибыли).

Под *зоной допустимого риска* следует понимать область, в пределах которой данный вид деятельности сохраняет свою экономическую целесообразность. Граница ее соответствует уровню потерь, равному расчетной прибыли от предпринимательской деятельности.

Следующая зона является более опасной и называется *зоной критического риска*. Это область, характеризуемая возможностью потерь, превышающих величину ожидаемой прибыли, вплоть до величины полной расчетной выручки от предпринимательства, представляющей сумму затрат и прибыли. Иначе говоря, зона критического риска характеризуется опасностью потерь, которые заведомо превышают ожидаемую прибыль и в максимуме могут привести к невозмещаемой потере всех средств, вложенных предприятием в дело. В последнем случае оно не только не получает от сделки никакого дохода, но и несет убытки в сумме всех бесплодных затрат.

И наконец, *зона катастрофического риска* представляет область потерь, которые по своей величине превосходят критический уровень и в максимуме могут достигать величины, равной имущественному состоянию предприятия. **Катастрофический риск способен привести к краху, банкротству предприятия, его закрытию и распродаже имущества. к категории катастрофического следует относить вне зависимости от имущественного или денежного ущерба риск, связанный с прямой опасностью для жизни людей или возникновением экологических катастроф.**

Наиболее полное представление о риске дает графическое изображение зависимости вероятностей возможных потерь прибыли от уровня потерь (рис. 8.3). При благоприятных условиях, т.е. в случае, когда потери равны нулю, прибыль может быть максимальной и она может быть больше расчетной. При наличии потерь и их увеличении прибыль, естественно, уменьшается, что изображается соответствующей кривой, на которой можно выделить ряд характерных точек.

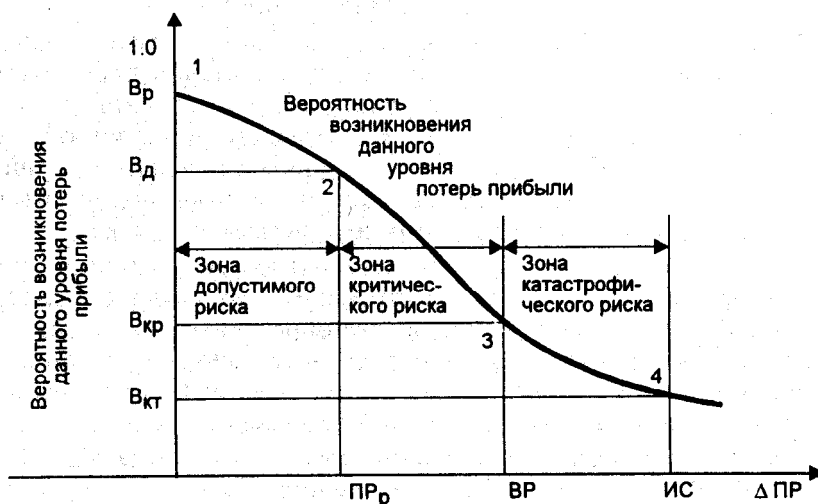


Рис. 8.3. Типичная кривая распределения вероятностей возникновения определенного уровня потерь прибыли

В первой точке вероятность (V_p) потерь прибыли (π) будет равна 0, хотя может быть и меньше единицы. Вторая точка характеризуется величиной возможных потерь, равной ожидаемой прибыли ($\Pi_{пр}$), вероятность которой равна V_d . Точки 1 и 2 являются граничными, определяющими положение зоны допустимого риска.

Третья точка соответствует величине потерь, равных расчетной выручке ($ВР$). Вероятность таких потерь равна $V_{кр}$. Точки 2 и 3 определяют границы зоны критического риска.

Четвертая точка характеризуется потерями, равными имущественному состоянию ($ИС$) предприятия, вероятность которых равна $V_{кт}$. Между точками 3 и 4 находится зона катастрофического риска.

Потери, превышающие имущественное состояние предприятия (фирмы), не рассматриваются, так как их невозможно взыскать.

Вероятности определенных уровней потерь являются важными показателями, позволяющими высказать суждение об ожидаемом риске и его приемлемости, поэтому построенную кривую называют кривой риска.

Вероятность того, что потери не превысят определенного уровня, и есть показатель надежности, уверенности. Очевидно, что показатели риска и надежности тесно связаны между собой в рамках экономической безопасности предприятия (фирмы).

Знание показателей риска - V_p , V_d , $V_{кр}$, $V_{кт}$ - позволяет выработать суждение и принять решение об осуществлении производства. Но для такого решения недостаточно оценить значения показателей (вероятностей) допустимого, критического и катастрофического риска. Надо еще установить или принять предельные величины этих показателей, выше которых они не должны подниматься, чтобы не попасть в зону чрезмерного, неприемлемого риска.

Обозначив предельные значения вероятностей возникновения допустимого, критического и катастрофического риска соответственно K_d , $K_{кр}$, $K_{кт}$, руководитель вправе определить свои собственные предельные уровни риска, которые он не намерен превышать. Хотя в принципе эти величины должна устанавливать и рекомендовать прикладная теория экономической безопасности.

Считают, что предельные значения показателей риска $K_d = 0,1$; $K_{кр} = 0,01$; $K_{кт} = 0,001$, т.е. соответственно 10, 1 и 0,1 %, могут быть допустимы в предпринимательском риске. Это означает, что не следует идти на сделку, если в 10 случаях из 100 можно потерять всю прибыль, в одном случае из 100 потерять выручку и хотя бы в одном случае из 1000 потерять имущество.

ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ

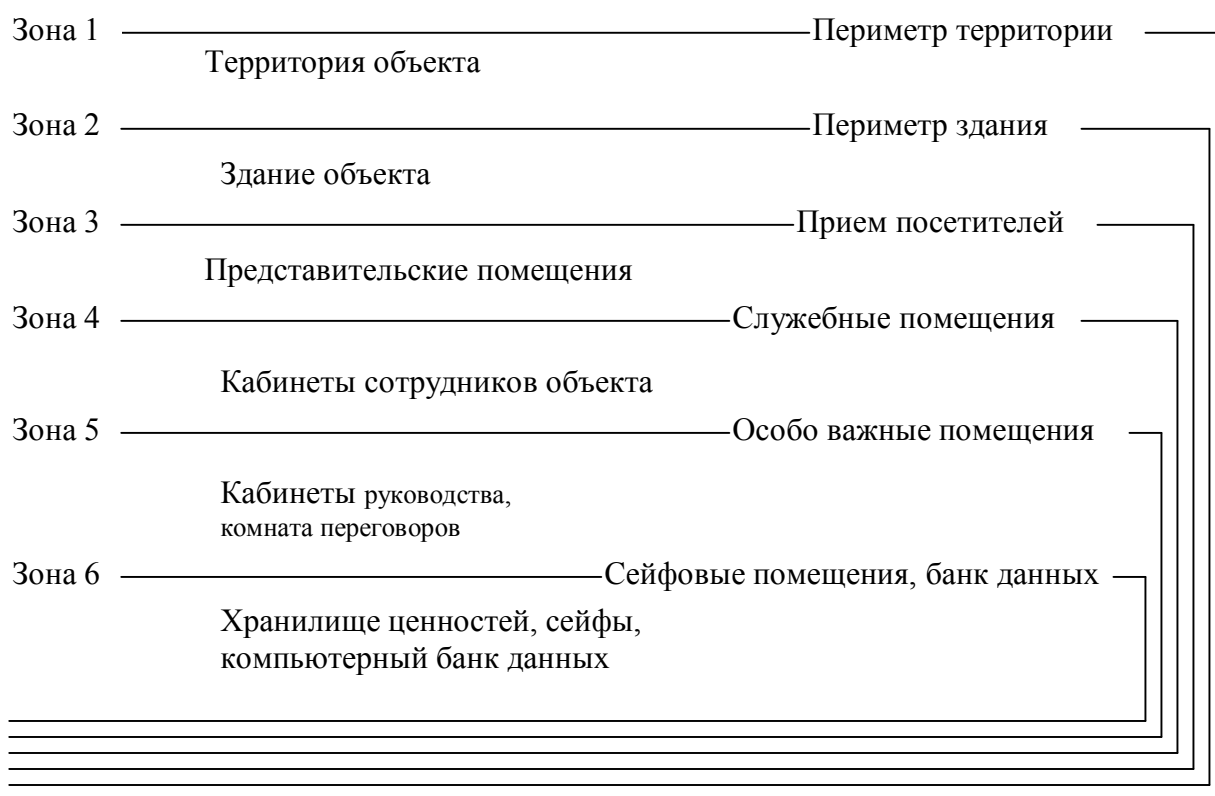
В основе построения системы защиты лежит принцип создания последовательных рубежей, при нарушении которых угрозы будут своевременно обнаружены, и их распространению будут препятствовать надежные преграды. Эффективность системы защиты оценивается как время, которое потребуется злоумышленнику для последовательного преодоления защиты всех зон безопасности объекта, от забора вокруг территории до сейфовой комнаты и банка данных.

Эффективность защиты в большей степени зависит от того, насколько совершенные средства защиты в ней используются.

ЗОНЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Оптимальное расположение зон безопасности и размещение в них эффективных технических средств обнаружения, отражения и ликвидации составляют основу концепции защиты объекта.

СХЕМА РАСПОЛОЖЕНИЯ ЗОН БЕЗОПАСНОСТИ



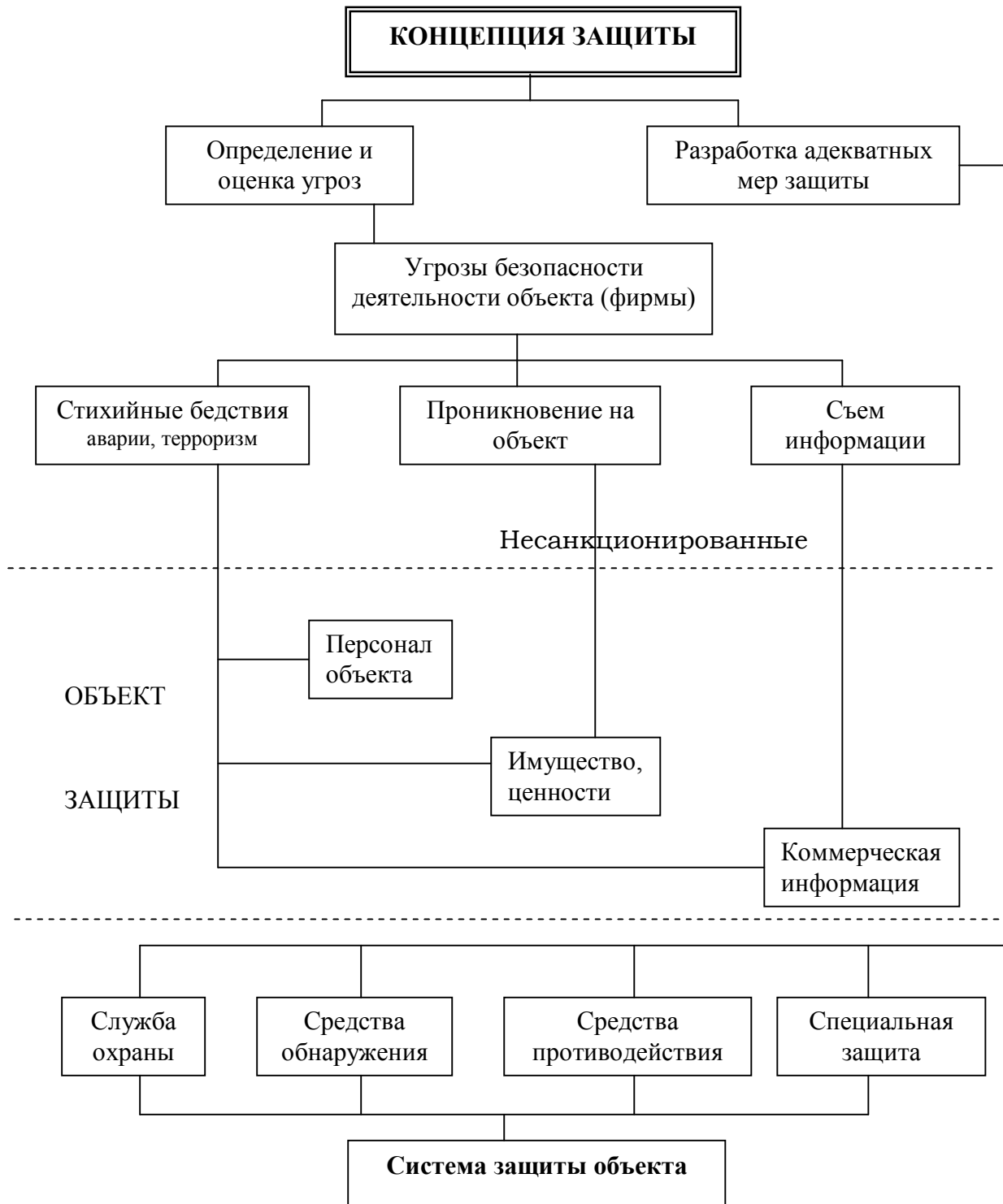
Границы зон безопасности не должны иметь незащищенных участков, иначе зона будет легко и быстро преодолена злоумышленниками через слабо защищенный участок.

ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ СХЕМА СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ



СИСТЕМА ЗАЩИТЫ

Система защиты - это комплекс организационных, инженерных и технических мер, направленных на выявление, отражение и ликвидацию различных видов угроз деятельности объекта.



Оценку угроз безопасности объекта следует вести по следующим основным направлениям:

- анализ проблем безопасности персонала;
- оценка угроз материальным ценностям объекта, имуществу и оборудованию;
- анализ проблем, связанных с безопасностью деловой информации, сохранностью коммерческой тайны.

КЛАССИФИКАЦИЯ СРЕДСТВ БЕЗОПАСНОСТИ

Охранная сигнализация, предназначенная для обнаружения появления различного вида угроз в любой части коммерческого объекта. В настоящее время для средних и крупных объектов создаются единые комплексные системы охранной сигнализации, куда входит и пожарная сигнализация.

Охранное телевидение, широко применяющееся для определения вида угрозы и ее степени, для визуального наблюдения за наиболее важными участками объекта и большими материальными ценностями.

Охранное освещение территории объекта и важных его участков внутри зданий в ночное время.

Инженерно-техническая защита - усиление дверей, решеток, установка ставней и замков повышенной надежности, возведение дополнительных стен, заборов, препятствий-барьеров и т.п.

В последнее время в связи с ростом случаев экстремизма и террористических актов одним из важных направлений защиты становится проверка поступающей на объект корреспонденции на наличие взрывчатых веществ. Также проверяются и заезжающие на территорию объекта автомашины персонала и посетителей.

Специальные технические средства защиты предназначены для обеспечения безопасности коммерческого объекта от различных видов несанкционированного съема информации и используются:

- для поиска техники подслушивания, устанавливаемой в помещениях, в технических средствах и автомашинах;
- для защиты помещений для переговоров и важных деловых совещаний;
- для защиты техники обработки коммерческой информации, такой как пишущие машинки, копировальные аппараты, компьютеры и др.;
- для защиты различных коммуникаций, по которым передается или циркулирует коммерческая информация.

Дополнительные средства безопасности:

- внутренняя телефонная связь объекта, а также прямая (без набора) телефонная связь с ближайшим отделением милиции;

- радиосвязь с помощью переносных малогабаритных приемопередатчиков, которые используются как сотрудниками службы охраны объекта, так и персоналом, например в крупных складских помещениях и на территории коммерческого объекта;
- тревожное оповещение, которое состоит из сети звонков громкого боя, сирен и громкоговорителей, устанавливаемых на всех участках объекта для срочного оповещения условными сигналами или фразами о каких-либо видах угроз безопасности объекта. Иногда тревожное оповещение дополняется сигнальной радиосвязью, малогабаритные приемники которой имеет весь персонал объекта. Радиосообщения от центрального поста охраны объекта поступают на эти радиоприемники, через которые передаются владельцу тональные сигналы или короткие буквенно-цифровые сообщения на небольшое табло радиоприемника.

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЙ В ОБЛАСТИ БЕЗОПАСНОСТИ

Вопрос безопасности - это компетенция руководства организации. В подготовке решения обычно участвуют: руководитель службы безопасности, финансовый менеджер, заместитель руководителя организации, ответственный за технические и хозяйственные вопросы.

Рекомендуется следующий алгоритм принятия решения:

- формулировка цели создания системы безопасности;
- определение проблем, которые имеются у Вас в этой области;
- формулировка требования к службе безопасности или системе безопасности;
- оценка своих финансовых возможностей, рассмотрение альтернативы;
- обращение к услугам специализированной фирмы;
- сопоставление своих целей и возможностей с предлагаемым решением.

При выборе алгоритма:

- полагайтесь на профессионалов;
- обратите внимание на репутацию заказчика;
- проявите реализм, выбирая эффективное решение, подумайте, нужны ли Вам избыточные возможности аппаратуры;
- требуйте доказательств;
- учитывайте, что срок службы технических средств охраны составляет в среднем 5 лет;
- учитывайте, что наличие средств охраны на Вашем объекте позволяет получить скидку при страховании;
- принимайте комплексное решение: одно уязвимое место в системе защиты может сделать бесполезными Ваши затраты;
- помните, что Ваша система защиты должна быть индивидуальной;
- учитывайте, что применение современных средств защиты позволит сократить численность охраны на объекте.

ВЫБОР ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ

Особое значение имеет правильное применение технических средств, их тактически верное расположение в зонах безопасности, согласованность в работе.

При выборе средств защиты необходимо обратить внимание на совместимость; условия эксплуатации; помехоустойчивость; электропитание; срок службы; функции управления.

При формировании требований к системе безопасности для защиты средних и крупных объектов целесообразно использовать следующие средства защиты:

- для периметра территории объекта: различные ограждения и заборы, а также препятствия, которые должны затруднять продвижение нарушителя по территории объекта и повышать вероятность его обнаружения системой сигнализации;
- специально оборудованные въезды и проходы на территорию, где находятся первые посты охраны, контролирующие доступ посетителей и проезды автомашин к зданиям. В последнее время получили распространение быстро выдвигающиеся (по сигналу тревоги) из полотна въездной дороги железобетонные препятствия-пандусы;
- систему охранной сигнализации для защиты всего периметра территории, за проходами и въездами на территорию, а также за наиболее важными участками территории, такими как склады, стоянки автомашин и т.п.;
- систему дежурного и тревожного освещения: дежурное освещение включается постоянно в ночное время, а тревожное освещение только после срабатывания сигнализации, для освещения наиболее важных зон территории и подходов к зданиям; для периметра здания;
- средства инженерной защиты периметра первого этажа здания, такие как решетки и ставни на окна, на кондиционеры, усиленные рамы из металлических конструкций с усиленными анкерами, усиленные (металлические с внутренними запорами) запасные и пожарные двери; систему охранной сигнализации периметра первого этажа; систему охранного телевидения для визуального наблюдения за периметром здания и подступами к его основным и запасным входам;
- систему охранного освещения периметра здания и подступов к основным и запасным входам;
- специально оборудованный элементами инженерной защиты

основной и запасной входы в здания, которые могут в рабочее время быть открытыми для посетителей или иметь дистанционно управляемые замки, а в нерабочее время закрываться на внутренние запоры и усиливаться дополнительными выдвигающимися решетками, сетками или ставнями;

- для представительской зоны здания (зал для посетителей и клиентов):
- систему охранного телевидения для наблюдения за обстановкой в зале для посетителей и за основным входом;
- систему конспиративного охранного телевидения для наблюдения и непрерывной 24-часовой видеосъемки особо важных зон зала посетителей (подход к кассам и проходу в служебные помещения здания);
- систему тревожного оповещения (звонки, сирены), которая включается службой безопасности или персоналом коммерческого объекта при возникновении угрозы;
- систему охранного освещения наиболее важных зон (в ночное время);
- систему радиосвязи или сигнальной связи для сотрудников службы безопасности, которые могут дежурить в зале как в форме, так и конспиративно, не привлекая внимания посетителей;
- для административно-хозяйственной зоны:
- систему охранной сигнализации таких важных помещений, как склады и хранилища в подвале и на первом этаже здания;
- средства инженерной защиты складских и подвальных помещений (усиленные двери, ставни на окна и вентиляционные решетки, усиленные засовы);
- систему охранного телевидения для визуального наблюдения за складскими помещениями, которая включается периодически или от охранной сигнализации;
- для зоны служебных и особо важных помещений:
- систему охранной сигнализации некоторых служебных и всех особо важных помещений - кабинетов руководителей коммерческого объекта и комнаты для переговоров;
- систему охранного телевидения для наблюдения проходов в служебную зону объекта;
- центральный пост службы безопасности, где осуществляется круглосуточный контроль всех систем защиты коммерческого объекта, пост имеет дополнительную инженерную защиту, такую как усиленные стены, двери и

замки, пуленепробиваемое стекло;

- для зоны сейфовых помещений и банка данных;
- тамбурный (двухдверный) проход мимо поста охраны, который управляет работой тамбура;
- инженерную защиту сейфового помещения, такую как усиленные стены, пол и потолок, сейфовая дверь с сейфовым замком, усиленные вентиляционные решетки (помещение должно быть без окон);
- систему охранной сигнализации и тревожной сигнализации на открывание двери в сейфовое помещение и всех сейфов;
- систему скрытого охранного телевидения для круглосуточного наблюдения и видеосъемки действий на посту охраны и подходов к сейфовому помещению;
- систему защиты от снятия информации из банка данных и его коммуникаций;
- систему охранной сигнализации для защиты аппаратуры банка данных и хранилища носителей информации.

Дополнительно в зданиях коммерческого объекта все его зоны должны быть оборудованы системами:

- - автоматической пожарной сигнализации;
- - оповещения людей о пожаре;
- - активного пожаротушения;
- - подручными средствами тушения пожара (огнетушители, пожарные рукава, емкости с песком и т.п.).

ТЕМЫ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ (34 ЧАСА)

1. Системы автоматической пожарной сигнализации (АПС) (4 часа):

- пожарные датчики (тепловые, дымовые, оптические, пламени);
- каналы связи (радиальные, адресные, радиоканалы.)
- контрольные панели.

2. Систем оповещения людей о пожаре (ОлоП) (2 часа)

3. Системы пожаротушения (4 часа):

- спринклерные;
- газовые;
- порошковые;
- подручные средства тушения пожара.

4. Системы охранно-тревожной сигнализации (4 часа):

- охранные датчики (ИК, СМК, «Стекло» «Штора», радиоволновые, емкостные, и т.п.);
- каналы связи;
- контрольные панели.

5. Системы периметральной сигнализации (2 часа)

- тревожное освещение;
- уличные извещатели;
- акустические извещатели;
- трибоскопические извещатели.

6. Системы контроля и управления доступом (4 часа):

- турникеты, шлюзы, замки, доводчики;
- считыватели;
- контроллеры;
- программные средства.

7. Системы охранного видеонаблюдения (4 часа):

- телевизионные камеры;
- объективы;
- оборудование поста наблюдения;

8. Антитеррористические системы (2 часа).

9. Системы инженерной защиты (2 часа).

10. Оборудование защиты информации (2 часа).

11. Расчет коэффициентов анализа деятельности (2 часа).

12. Управление рисками на предприятии (2 часа).

МЕТОДИКА ВЫПОЛНЕНИЯ ЗАНЯТИЙ

Занятия проходят в компьютерном классе. Преподаватель для заданий 1-10 определяет ключевые слова, по которым студенты осуществляют поиск заданных систем в **интернете** и составляют аннотированный отчет в объёме 5-6 страниц ручного текста. Для заданий 11-12 преподаватель задает исходные данные

ИСПОЛЬЗУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

а) основная

1. Донцов Г.Ю. Экономическая безопасность: Учебное пособие. - Томск: ТМЦДО, 2002.
2. Петраков А.В. Защита и охрана личности, собственности, информации: Справочное пособие - М: Радио и связь, 1997.
3. Андрианов В.И. «Шпионские штучки» и устройства для защиты объектов и информации: Справочное пособие. - СПб: Лань, 1998.
4. Зубик В.Б., Зубик Р.С., Седегов Р.С., Абдула А.; Под ред. Седегова Р.С., Плотницкого М.И., Головачева А.С. Экономическая безопасность предприятия (фирмы). – Мн.: Выш. шк., 1998. - 391 с.
5. Сухова Л.Ф. Практикум по разработке бизнес-плана и финансовому анализу предприятия: Учебное пособие для вузов. - М: Финансы и статистика, 2000

б) дополнительная

1. Хохлов Н.В. Управление риском: Учеб. Пособие для вузов. – М.: ЮНИТА-ДАНА, 1999. – 239 с.
2. Федеральный закон «О промышленной безопасности производственных объектов» от 21 июля 1997 г. №116-ФЗ.
3. Цай Т.Н., Грабовый П.Г., Марашда Басам Сайел. Конкуренция и управление рисками на предприятиях в условиях рынка. – М.: 1997.
4. Чернов В.А. Анализ коммерческого риска. – М.: 1998.